

Plus que Pro : le tripadvisor des entreprises

Issu du commerce, le Bisontin Nicolas Remillet a été séduit par cette marque alsacienne, pionnière de l'avis client contrôlé dans le monde de l'entreprise. Il a choisi de la développer dans le Doubs et signe la première franchise du territoire.

Parcue que le pas cher peut coûter très cher, le réseau Plus que Pro a eu l'idée de promouvoir le retour d'expérience client comme un guide utile pour les consommateurs, et un moyen de valorisation des entreprises. *"Les statistiques sont là. Aujourd'hui, 9 personnes sur 10 consultent les avis clients avant de faire appel à un service d'après vente Afnor"*, note Nicolas Remillet. *"Ce qui s'appliquait autrefois surtout aux séjours de vacances, se développe peu à peu dans d'autres secteurs d'activité."* Ce Bisontin est tombé amoureux de Plus que Pro en l'introduisant dans son ancienne entreprise, les Cheminées Payot. Convaincu que "les avis

Parce que le pas cher peut coûter très cher, le réseau Plus que Pro a eu l'idée de promouvoir le retour d'expérience client comme un guide utile pour les consommateurs, et un moyen de valorisation des entreprises. «Les statistiques sont là. Aujourd'hui, 9 personnes sur 10 consultent les avis clients avant de faire appel à un service d'après-vente», note Nicolas Remillet. «Ce qui s'appliquait autrefois

27 entreprises locales ont jusqu'ici souscrit à la marque, comme Spa Auto, Loon Piscines, Burocom, Sunni, V.E.

"Les avis clients sont la monnaie du XXIème siècle."

se développe peu à peu dans d'autres secteurs d'activité." Ce Bisontin est tombé amoureux de Plus que Pro en l'introduisant dans son ancienne entreprise, les Cheminées Payot. Convaincu que "les avis

*clients sont la monnaie au
XXI^e siècle*”, il décide alors
de le développer en franchise
sur son territoire : le Doubs
et la Franche-Comté. Il devient
“Les
avantages sont
multiples pour
l’entrepreneur : l’affiliation
à un réseau de franchise
lui permet d’être soutenu dans
la mise en place de son activité
et dans la gestion quotidienne.



Nicolas Remillet rappelle des critères de sélection s'imposant à l'entreprise qui souhaite rejoindre le réseau Internet que Pro

nons de visiteurs uniques en France, la marque joue surtout le rôle "*de tiers de confiance entre le consommateur et le professionnel.*" Sa méthode de collecte et de contrôle des avis est certifiée I.S.O. 9 001 et 20 252 et tous les question-

ça marche : Les entreprises sont en fait répertoriées sur le portail Plus que Pro, avec une note et des étoiles liées aux fameux témoignages clients. “Nous apportons la preuve qu’elles sont dans un process qualité.” Un lien permet sou-

de 3 à 22 %, développer leur réputation, optimiser leur référencement et disposer d'un audit permanent de leurs clients, pour avoir un axe d'amélioration." Le coût d'abonnement de quelques centaines d'euros par mois serait vite amorti d'après